

Rotek i Malmö

– störst i Norden på värmepumpar

Tre år i rad har Rotek AB i Malmö utsetts till "Årets IVT-återförsäljare" i Sverige. Därmed kan man också titulera sig Nordens ledande återförsäljare av värmepumpar.

Under 2006 sålde Rotek hela 998 värmepumpar. Genom att alltid ha nöjda kunder som en övergripande målsättning fortsätter framgångarna.

Det är bröderna Gunnar och Jan Tjernberg som driver det framgångsrika företaget, vars grund finns i ett gediget kunnande om energi och uppvärmning.

Rätt direkt – Vi vet hur viktigt det är att ha nöjda kunder, säger Gunnar Tjernberg. En nöjd kund är vår bästa marknadsförare. Därför försöker vi göra rätt från början ...

Duktiga partners – Vi har genom åren byggt upp ett nätverk av mycket kompetenta partners för som ansvarar för allt kring installationen av värmepumpen, säger Gunnar Tjernberg.

Alltid hembesök – Det är viktigt att alltid göra ett hembesök hos kunderna för att se vilken värmepump som passar i just deras hus. Därefter ger vi en kostnadsfri besparingskalkyl och en offert.

Rätt värmepump IVT värmepumpar är ledande i Europa och har ett komplett program som återvinner värme från berg, jord, vatten, uteluft eller frånluft.



Jan och Gunnar Tjernberg på Rotek AB har tre år i rad blivit "Årets IVT-återförsäljare". De säljer mest värmepumpar i Norden av Europas ledande märke!

– Tack vare att vi arbetar med IVT:s breda program kan vi erbjuda kunden den bästa värmepumpen för respektive behov. Därmed blir besparingen också maximal, säger Gunnar Tjernberg.



Höj Sänk Spara

värde på huset
värmekostnaderna
pengar och miljö

Vi tänker alltid lite längre....

Vårt samarbete med IVT och Rotek kom till stånd när vi insåg hur enkelt det är att förbättra ekonomin, inomhusklimatet och den yttre miljöpåverkan genom att byta gammalt värmesystem i sitt hus.

Ekonomin förbättras genom att vi ofta ser dyra driftskostnader i de gamla anläggningarna som drivs av olja och/eller direktverkande el. Ofta rör det sig om besparingar upp emot 50%! För dig som köper eller säljer genom oss är det såklart en fördel med låga driftskostnader, ditt hus blir mer attraktivt på marknaden och är du köpare så får du ett hus som är modernt och ekonomiskt riktigt.

Inomhusklimatet blir bättre, när man inte behöver snåla och anpassa värme och varmvatten lika mycket efter plånboken så kan man ha ett behagligare och mer komfortabelt klimat inomhus.

Svensk Fastighetsförmedling skall uppfattas som en aktör som inte bara följer med, ett av våra ledord är nytänkande! Miljön är kanske den fråga som är mest engagerande av alla just nu i dessa tider. Vi vill gärna gå i första ledet och kanske i det här fallet allra längst fram!

Karsten Johansen, VD, Svensk Fastighetsförmedling i Öresundsregionen.

NYHET! Svensk Fastighetsförmedling lanserar ett nytt tänkande med tre vinnare: Säljare, köpare och miljön.



Ett samarbete mellan
Svensk Fastighetsförmedling, IVT värmepumpar och Rotek